

Empresa de material de construcción con sede en L'hospitalet de Llobregat (Barcelona) busca comercial telefónico y telemarketing para países africanos.

Su misión será buscar clientes potenciales por Internet, llamarles y ofrecerles los productos de la empresa, haciendo el seguimiento de las ofertas enviadas.

Se busca persona proactiva, polivalente, organizada, resolutiva y con capacidad de relación con clientes.

Necesario dominio de ofimática (Excel y Word). Imprescindible inglés y francés a nivel muy alto (negociación).

Se descartan automáticamente los candidatos que no cumplan los requisitos.

Interesados contactar con Laia Hayani a través del correo electrónico [export@isolana.es](mailto:export@isolana.es)